



PRIMAGAS Energie GmbH & Co. KG

## Berater (m/w/d) Vertriebsinnendienst Zukunftsmarkt Energie/Flüssiggas



Dresden/Kesselsdorf



Feste Anstellung



Vollzeit



Erschienen: vor X Stunden

Jetzt bewerben

☆ Merken



Genau meine Energie 

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen und seit Jahrzehnten erfolgreich auf dem Energiesektor tätig. Unsere Gesellschafter sind neben der deutschen Gründerfamilie die SHV Energy, der Weltmarktführer im Flüssiggasmarkt. Wir erwirtschaften in Deutschland einen Umsatz von etwa 230 Mio. € p. a. mit dem Vertrieb von Flüssiggas (LPG) und verflüssigtem Erdgas (LNG) in Tanks an Endverbraucher. Dies sind vor allem private Haushalte sowie gewerbliche Kunden, einschließlich Landwirtschaft und Industrie. Wir zählen zu den Marktführern in Deutschland und zeichnen uns durch eine hohe Kunden- und Serviceorientierung aus. In 2019 ist PRIMAGAS zum achten Mal in Folge vom Top Employers Institute als TOP Arbeitgeber ausgezeichnet worden.

Für unser Kundenservicecenter in **Dresden/Kesselsdorf** suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als engagierten und eigenverantwortlich arbeitenden

**Berater (m/w/d) Vertriebsinnendienst  
Zukunftsmarkt Energie/Flüssiggas**

### Ihre Aufgabe:

Flüssiggas ist eine moderne, umweltfreundliche und wirtschaftliche Energie, die zudem vielseitig einsetzbar ist. Ein Produkt, das viel kann und immer wichtiger wird. Vor diesem Hintergrund bietet sich Ihnen eine abwechslungsreiche und zugleich zukunftsichere Aufgabe, die Sie mit viel Spielraum gestalten und deren Erfolgspotenzial Sie bei uns voll ausschöpfen können.

Sie tragen durch die optimale Kundenbetreuung zum wirtschaftlichen Erfolg unseres Kundenservicecenters in Dresden/Kesselsdorf bei. Dazu gehören im Einzelnen:

- Verkauf von Tankgas an Bestandskunden
- Aktive Kundenbetreuung via Telefon und E-Mail
- Datenpflege und Dokumentation von Kundenkontakten in unserem CRM-System
- Auftragserfassung
- Reklamationsbearbeitung
- Preisverhandlungen mit unseren Kunden
- Funktion als zentrale/r Ansprechpartner/in zwischen Kunden und Außendienst

### Ihr Profil:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie können die vertrieblichen Instrumente erfolgreich einsetzen und es motiviert Sie, telefonisch Produkte zu verkaufen und Verkaufsverhandlungen erfolgreich zum Abschluss zu bringen
- Persönlich überzeugen Sie durch eine hohe Serviceorientierung, eine ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit und ein gut ausbalanciertes Durchsetzungsvermögen

### Unser Angebot:

- Eine interessante, vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit erheblichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Grundgehalt und leistungsabhängige Prämien
- Die Einbindung in ein erfahrenes, engagiertes und kompetentes Team
- Regelmäßige interne und externe Schulungen, um Ihre Fähigkeiten zu erweitern

### Sind Sie interessiert oder haben Sie noch Fragen?

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Sarah Engels unter der Rufnummer [02151 852-278](tel:02151852278) gerne zur Verfügung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung als PDF per E-Mail an [bewerbung@primagas.de](mailto:bewerbung@primagas.de).

PRIMAGAS Energie GmbH & Co. KG | Frau Sarah Engels | Luisenstraße 113 | 47799 Krefeld  
Telefon [02151 852-278](tel:02151852278) | [bewerbung@primagas.de](mailto:bewerbung@primagas.de) | [www.primagas.de](http://www.primagas.de)

### Auszeichnungen

